

# Forslag til rammer for Provisorisk datarum

Tina Lippert Fjeldgaard & Nicolai Fog Hansen  
December 2017



# Forslag til faciliteret udviklingsforløb: Provisorisk datarum

**Samkøring af data fra flere led i værdikæden skal give bedre dataudnyttelse og skabe større værdi i landbrugs- og fødevarerindustrien.**

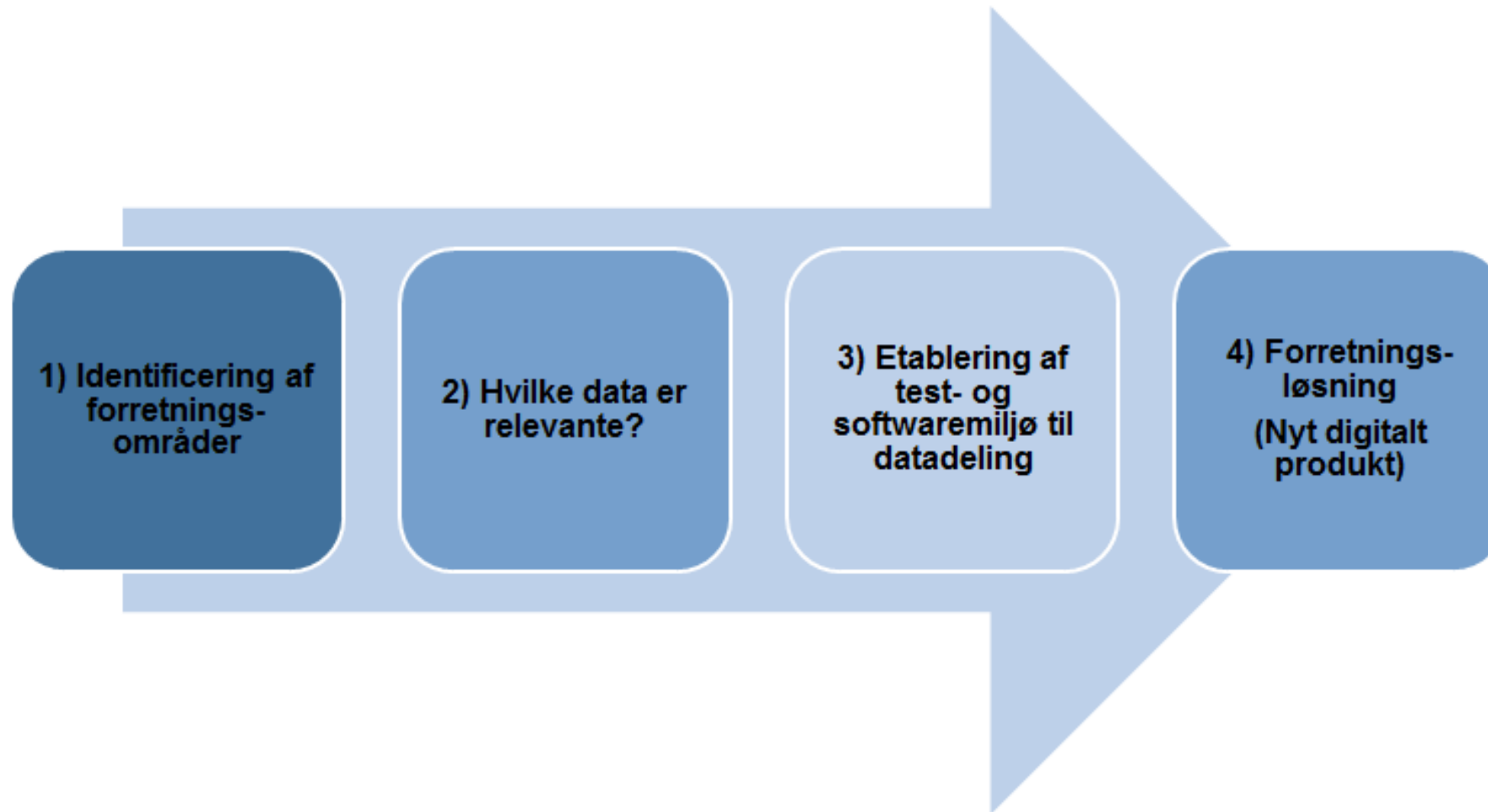
Der er nogle naturlige forbehold mod samarbejde om data, dels hensynet til dataejerskab og datasikkerhed, dels konkurrencehensyn og beskyttelse af forretningsmodeller.

Der er behov for at tage små skridt på vejen mod tættere datasamarbejde. Rammerne for og potentialet i datasamarbejde skal defineres bedre. Disse små skridt kan trædes i det, som rapporten fra Panel for Digital Vækst i Fødevarerklyngen kalder ”provisoriske datarum”.

Med ”provisoriske datarum” menes, at aktører i fødevarerklyngen indgår i et til tidsbegrænset, tillidsfuldt samarbejde om værdiskabelse vha. data.

Et provisorisk datarum er **datadreven forretningsudvikling** og selve etableringen af et ”datadelingsrum” er ét af flere proceselementer.

# Procesfaser for et provisorisk datarum



Et provisorisk datarum omfatter både en *teknisk konstruktion* for datadeling og en *procesdel* for forretningsudvikling.

# Fase 1: Identificering af forretningsområder

I den første del af processen skal potentielle forretningsområder identificeres. Her handler det om, at mulige samarbejdspartnere går i seriøs dialog. Kredsen af samarbejdspartnere kan justeres alt efter den case, man finder frem til. SEGES kan og vil gerne facilitere denne procesdel.

SEGES' eksperter spænder over et bredt felt af kompetencer, herunder også hjælp til innovation eller forretningsudvikling. Samtidig har SEGES dyb indsigt i den digitale udvikling og landbrugets behov, fordi vi udvikler, vedligeholder og supporterer mange af landmandens it-redskaber.

Forløbet i denne første fase kan eksempelvis være en indledende heldagsworkshop for en bred gruppe af potentielle samarbejdspartnere for afklaring af forretningsområder for datadeling.

På dette grundlag afgrænses kredsen af samarbejdspartnere, og der følges op med en heldags-workshop for den målrettede kreds af samarbejdspartnerne for nærmere prioritering og afgrænsning af konkret forretningscase.

Her udpeges også en faglig ansvarlig productowner. Productowner har ansvar for faglig koordinering af datadelingsarbejdet og skal løbende i processen afsøge muligheder for yderligere datasamarbejder, der giver værdi. Productowner har også ansvar for opfølgning og afrapportering efter endt forløb.

I tilfælde, hvor der allerede er defineret et forretningsområde, og en kreds af samarbejdspartnerne, kan processen gå direkte til workshop 2.

Pris pr. workshop: 15 000 kr./dag inkl. forberedelse

(Evt. tillæg for ekstra facilitator: 5000 kr./dag)

## Fase 2: Identificering og forberedelse af datadeling

Når mulige forretningsområder er identificeret, er next step at identificere de datakilder, som er nødvendige for at udvikle en god løsning, dvs. det nye digitale produkt.

Her sker samtidig et skift i fokus fra forretningsudvikling til mere datateknisk ekspertise. SEGES kan sikre et glidende skift, hvor facilitatoren fra første fase delvis indgår med overdragelse til og koordinering med scrummaster.

Derudover skal der kobles tekniske kompetencer på processen, som kan forestå den praktiske del i selve test- og softwaremiljøet.

Forløb med identificering af data og forberedelse kan ske i halve dages forløb (4 timer) á 4000 kr.

Det eksakte tidsforløb og dermed prisen vil være afhængig af den konkrete case.

Prisindikation for forløb af 5 halve dage: 20 000 kr.

# Fase 3: Etablering af test- og softwaremiljø til datadeling

I denne fase er der fokus på den tekniske del af datadelingen. SEGES har erfaring med at facilitere forretningsudvikling i test- og softwaremiljøer med bl.a. scrum teknikker og kan bistå den tekniske del af det provisoriske datarum på professionel vis.

I denne fase vil productowner, scrummaster og tekniske kompetencer indgå på fuld tid.

Derudover forudsættes det, at der for hver af de deltagende virksomheder som minimum indgår en forretningsfaglig person og en person med datakendskab.

I denne fase etableres selve datarummet. For at kunne udvikle digitale forretningsløsninger skal der hentes data fra de deltagende virksomheders datakilder under sikre forhold.

Ud over at levere en professionel og sikker teknisk konstruktion, handler datadeling om jura. SEGES vil sikre den fornødne håndtering af persondataordningens krav, herunder de nødvendige fortrolighedserklæringer og samtykker for brug af data. I nogle tilfælde kan den juridiske del håndteres med tekniske løsninger, som datakryptering. I andre cases er det nødvendigt at finde andre løsninger. Den juridiske del af datadelingen er afhængig af hvilke konkrete data, det drejer sig om, og må håndteres fra case til case.

Her er det vigtigt, at der oprettes et test- og softwaremiljø, som giver den fornødne tryghed omkring datadelingen. SEGES kan som neutral part levere rammerne for tillidsfuld udlevering og deling af data. SEGES har de nødvendige sikkerhedsløsninger og kan garantere datafortrolighed.

Prisindikation: 85 000 kr./uge for facilitering af test- og softwaremiljø inkl. 1 scrummaster, 1 productowner og 1 teknisk kompetence ekskl. materialer/hardware.

## Fase 4: Forretningsløsning - nyt digitalt produkt

Med en godt faciliteret proces munder samarbejdet og datadelingen ud i et nyt digitalt produkt, som er til fordel for alle samarbejdspartnere i det provisoriske datarum, og som skaber større værdi i landbrugs- og fødevarerindustrien.

I denne sidste fase af forløbet skal der ske de sidste tilpasninger af forretningsudviklingsarbejdet. Det omfatter bl.a. dialog om målgruppe, implementering, fælles markedsføring og øvrig kommunikation. SEGES kan bistå med facilitering af denne sidste og vigtige samarbejdsfase omkring forretningscasen. Dette vil typisk kunne faciliteres på et sidste og afsluttende heldagsmøde.

SEGES kan desuden bistå med den videre implementering og udbredelse af de nye digitale produkter igennem samarbejdet med DLBR.

Pris for afslutningsmøde: 15 000 kr./dag inkl. forberedelse